

KANNAWAY

PLAN DE COMPENSATION
2017



KANNAWAY.COM

Le monde n'avais jamais vu une entreprise tellement unique et rafraîchissante que Kannaway, et nous savons que nos Brand Ambassadors sont la force motrice de notre succès. Avec nos Brand Ambassadors, nous créons une culture qui enrichit véritablement la vie des gens du monde entier. Pour faire de cette vision la réalité, Kannaway a mis en place un plan de compensation généreux et simple qui récompense nos Brand Ambassadors !

Contrairement à d'autres commerces à domicile, Kannaway vous donne un potentiel de gain formidable que vous désirez, sans tous les aspects négatifs que vous pourriez trouver difficiles pour atteindre le succès.

IL Y A 2 EXIGENCES POUR RECEVOIR DES COMMISSIONS

Exigence 1:

Inscrivez-vous pour devenir un Brand Ambassador Kannaway (Propriétaire d'Entreprise Indépendant) en s'inscrivant en ligne et payez les frais exigés du Brand Ambassador.

- \$54.98 par an

Les frais du Brand Ambassador seront débités annuellement à la date anniversaire annuelle

Les frais du Brand Ambassador comprennent:

- Sites Web de Kannaway répliqués
- Back Office de Kannaway sécurisé
- Outils de soutien et de formation de Kannaway
- Support administratif

Exigence 2:

Maintenir le minimal Volume d'Affaires Personnel (PBV) requis pour votre rang dans chaque mois, soit par la vente aux clients soit par les commandes personnelles.

Remarque : Dans le programme de Kannaway, l'achat du produit n'est pas requis pour être un Brand Ambassador. Les seuls frais exigés pour devenir un Brand Ambassador sont les Frais du Brand Ambassador. Il n'y a pas de commissions générées ou payées sur les frais du Brand Ambassador. Kannaway ne paie que les commissions provenant de la vente de produits, et non pas de recruter des Brand Ambassadors.

En tant que Brand Ambassador (Propriétaire d'Entreprise Indépendant), il est important de comprendre comment vous êtes payé. Une portion de chaque vente générée au sein de votre organisation peut déclencher pour vous une ou plusieurs façons de gagner des commissions. En lisant toute cette explication de compensation, vous comprendrez comment vous êtes récompensé dans chaque domaine du plan de compensation.

Il est important de comprendre que seulement les Brand Ambassadors qualifiés gagnent des commissions et afin de recevoir une supercommission sur vos ventes de groupe, vous aurez besoin de satisfaire l'exigence minimale de vente personnelle (PBV) basée sur votre rang. Pour plus d'explications, veuillez voir les niveaux des rangs et brochures ci-dessous.

MAINTENANT IL EST TEMPS DE DEVENIR QUALIFIÉ POUR LE BONUS «FASTSTART »

Quand un Brand Ambassador (BA) à Kannaway soit vend soit achète un de nos packs de valeur et également recrute personnellement (3) Brand Ambassadors ou clients ou toute combinaison de ceux-ci, et qu'ils achètent un de nos packs de valeur dans les 30 jours de la date de votre démarrage, vous deviendrez qualifié pour le bonus Faststart. Si un Brand Ambassador est qualifié pour le bonus Faststart, ses Bonus de Vente Directe (DSB) reçus sur les Packs de Valeur Kannaway tripleront rétroactivement une fois la troisième vente faite. Les Brand Ambassadors continueront à gagner des commissions triplées sur DSB sur chaque Pack de Valeur Kannaway qualifié vendu aux nouveaux Brand Ambassadors.

VENTES AUX CLIENTS KANNAWAY

Quand vous vendez les produits Kannaway directement aux clients, vous construisez une base solide pour votre entreprise Kannaway. La vente directe vous permet de gagner un revenu en achetant des produits Kannaway au prix de gros et ensuite en les vendant au détail, ce qui vous fait gagner une commission sur la vente au détail.

** La Commission de Vente Directe provenant des ventes au détail est payée par semaine.*

Kannaway offre un Programme de fidélité client

Certains clients préfèrent avoir leurs commandes expédiées directement à domicile chaque mois sans se soucier de ne pas oublier de placer une nouvelle commande, ce que nous appelons à Kannaway «Smart Ship». Les clients qui s'inscrivent au programme Smart Ship deviennent les Clients Fidèles de Kannaway. L'inscription au programme Smart Ship est GRATUITE et en tant que Client Fidèle de Kannaway, ils auront la possibilité d'acheter leurs produits Kannaway à gros et même gagner des produits GRATUITS en recommandant d'autres Clients dans notre programme « **3 et le Tien est GRATUIT** ».

Le Plan de Compensation de Kannaway paie le Brand Ambassador qui vend au Client Fidèle son produit une commission de vente directe de 30 % et le 70 % de la valeur de la commission est payée à l'équipe en amont à travers des commissions résiduelles mensuelles. La commission DSB de 30 % est payée par semaine.

En tant que Client Fidèle de Kannaway, ils auront un compte de back-office sécurisé pour suivre leur historique de commandes et gérer leurs livraisons Smart Ship. Les Clients fidèles recevront également un site Kannaway gratuit pour se référer des clients à et ils auront la possibilité de gagner un produit GRATUIT dans le programme « **3 et le Tien est gratuit** »

Le programme **3 et le Tien est GRATUIT** est simple. Les Clients Fidèles et les Brand Ambassadors peuvent gagner des produits gratuits en recommandant 3 clients de Kannaway. La quantité des produits gratuits possible à gagner est basée sur la moyenne des commandes de produits de tous leurs clients Kannaway recommandés, sans dépasser la commande Smart Ship du Brand Ambassador ou des Clients Fidèles au cours du mois gagné.

Par exemple: si la moyenne des commandes de produits du Brand Ambassador ou du Client Fidèle égale 55 BV (Volume d'affaires) et que la commande Smart Ship du Brand Ambassador ou du Client Fidèle Kannaway pendant ce mois égale au moins 55 BV, ils recevront leurs commande Smart Ship le mois suivant jusqu'à 55 BV GRATUITEMENT. Il n'y a aucune commission versée sur les produits gratuits gagnés.

Les exigences du Programme « 3 et le Tien est gratuit »

1. Maintenir la commande mensuelle SmartShip active pour au moins 28 BV dans les commandes de produits.
2. Avoir au moins trois clients Kannaway qui ont leur commande mensuelle de 28 BV au minimum chaque mois calendrier. Quand cela se produit, votre commande SmartShip du mois suivant sera GRATUITE.
3. Le nombre des produits gratuits est basé sur la moyenne totale des commandes de vos clients et ne peut pas excéder la commande SmartShip du mois gagné du Brand Ambassador ou des Clients Fidèles Recommandants.

**Il n'y a pas de commissions payées d'un produit GRATUIT.*



3 & GRATUIT

Comment ça marche?

Kannaway.com/3free

VOUS

Ayez une commande Smart Ship payée personnellement.

+

CLIENTS

Ayez au moins 3 Clients avec des commandes payées mensuellement.

=

GRATUIT*

Recevez des produits gratuits le mois suivant équivalant la moyenne BV de toutes les commandes des clients

Exemples



En savoir plus sur Kannaway.com/3free

* Votre commande Smart Ship payée personnellement dans le mois gagné doit égaler le BV moyen des commandes de vos clients, sinon vous recevrez moins de produits gratuits le mois suivant



LES BRAND AMBASSADORS PRENNENT PART DANS LE DÉFI DU FASTSTART 3000

LES QUALIFIÉS POUR LE FASTSTART 3000 & FASTSTART 9000 CONSTITUENT LE COEUR BATTANT DU MODÈLE D'AFFAIRES DE KANNAWAY

Atteindre le statut de Faststart 3000 fait gagner aux Brand Ambassadors jusqu'à \$1,000 en bonus supplémentaires payés durant 2 mois. Afin d'atteindre le Faststart 3000 vous devez accomplir ce qui suit :

- Devenez Qualifié de Faststart pendant les premiers 30 jours lors de devenir Brand Ambassador.
- Générez au moins 3000 en Volume du Groupe Qualifié (QGV) cumulatif dans les 4 niveaux pendant vos premiers 60 Jours sans excéder 60% du Volume du Groupe Qualifié provenant d'une file ou équipe.
- Générez 110 en PBV pendant les premiers 60 jours d'être le Brand Ambassador (1 & 2 mois).

** Les Brand Ambassadors placés par les parrains et leurs files ne peuvent pas être utilisés pour qualifier un BA au Bonus Faststart 3000. Les bonus Faststart 3000 gagnés par un BA doivent être générés par les BA sponsorisés par l'individu qui obtient le Bonus Faststart.*

DEVENEZ QUALIFIÉ DU FASTSTART 9000 ET GAGNEZ DES BONUS SUPPLÉMENTAIRES

- Devenez Qualifié de Faststart 9000 pendant les premiers 30 jours lors de devenir le Brand Ambassador.
- Générez 9,000 en Volume du Groupe Qualifié (QGV) cumulatif dans 5 niveaux pendant vos premiers 90 Jours sans excéder 60% provenant de 1 file ou équipe.

Les qualifiés du Faststart 9000 reçoivent un supplément de \$1,000 du Bonus Faststart 9000. De même que pour le Faststart 3000, les qualifiés du Faststart 9000 doivent maintenir un minimum de 110 PBV dans leurs 1ère, 2ème et 3ème mois (jours 31-60 & jours 61-90) afin de gagner le Bonus de Faststart 9000. Ce Bonus Faststart 9000 de \$1,000 est payé pendant 2 mois.

** Les Brand Ambassadors placés par les parrains et leurs files ne peuvent pas être utilisés pour qualifier un BA au Bonus de Faststart 9000. Les bonus de Faststart 9000 gagnés par un BA doivent être générés par les BA sponsorisés par l'individu qui obtient le Bonus Faststart 9000.*

Faststart

3000 & 9000

BONUS DE VENTE DIRECTE DSB

Un avantage excitant de se joindre à la plupart des entreprises de marketing relationnel est le fait que normalement elles permettent aux gens de démarrer leur entreprise avec un point de départ financier beaucoup plus bas qu'ils auraient besoin pour démarrer une entreprise traditionnelle de type briques et mortier. Toutefois, même si les frais de démarrage peuvent être visiblement inférieurs, il y a pourtant des dépenses nécessaires lors d'ouvrir n'importe quelle entreprise. Pour aider nos Brand Ambassadors de mettre leur entreprise dans une position rentable aussi vite que possible, Kannaway leur donne la possibilité de gagner un plus grand pourcentage de commission au cours de leur période initiale de démarrage.

Quand un Brand Ambassador recrute personnellement un nouveau membre de l'équipe, ce nouveau membre de l'équipe peut choisir d'acheter les produits Kannaway à partager et à vendre avec ses clients potentiels et candidats ou de les utiliser personnellement. Les commissions gagnées de ces produits sont connues comme le Bonus de Vente Directe (DSB). Le Brand Ambassador gagnera un bonus DSB de 30 % sur les achats personnels des nouveaux membres de l'équipe au cours de leurs 30 premiers jours. Un supplément de 15 % sera payé via la prime compensatoire Check Match de 50 % et les 55 % restants du volume commissionnable seront payés par le biais des commissions résiduelles mensuelles.

Kannaway offre également des Packs de Valeur Kannaway aux clients et Brand Ambassadors qui sont intéressés d'économiser. Kannaway paie un special bonus DSB pour l'achat du premier Pack de Valeur Kannaway. Les commissions payées sur les Packs de Valeur Kannaway sont énumérées dans le tableau ci-dessous. Tout achat futur de Pack de Valeur Kannaway sera basé sur le CV attribué par le biais de la portion résiduelle du plan de compensation.

Packs de Valeur Kannaway	Commission payée DSB
Pack de Valeur Starter	\$20
Pack de Valeur Essentials Starter	\$35
Pack de Valeur Executive	\$75

Bonus Triplé de Vente Directe

Les Brand Ambassadors qualifiés au Faststart recevront leurs Commissions de Vente Directe payées sur tous les Packs de Valeur Kannaway triplés. Le bonus triplé DSB donnera rétroactivement une triple commission sur toutes les ventes de Packs de Valeur Kannaway qualifiées jusqu'à ce point et continuera à les tripler à vie.

Packs de Valeur Kannaway	Bonus triplé DSB
Pack de Valeur Starter	\$60
Pack de Valeur Essentials Starter	\$105
Pack de Valeur Executive	\$225

REMARQUE : Le Bonus de Vente Directe est payé uniquement sur le premier achat de Pack de Valeur Kannaway effectué par chaque Client ou le Brand Ambassador. Les bonus DSB sont payés sur toute vente des packs non-valeur dans les 30 premiers jours d'un nouveau BA. Toute vente supplémentaire de Packs de Valeur Kannaway sera payée à base des volumes commissionnables CV assignés par le biais des commissions résiduelles mensuelles.

**Tous les Revenus de Vente Directe sont payés par semaine.*



La prime compensatoire *Check Match* de 50%:

La duplication est la clé du succès à long terme dans le Marketing relationnel et d'aider nos Brand Ambassadors à créer une culture de travail d'équipe. Nous payons la prime compensatoire *Check Match* de 50 % sur tous les Bonus de Vente Directe aux membres de l'équipe qui sont qualifiés.

La prime compensatoire *Check Match* est payé sur l'entier Bonus de Vente Directe gagné, même si c'est un triple Bonus. La prime compensatoire DSB de 50% est divisé et payé comme suit :

20% du bonus est payé au parrain de la recrue et 30 % est partagé entre les codes des rangs des leaders et 4 niveaux de membres de l'équipe en amont (en suivant l'arbre de parrainage) comme indiqué dans les tableaux ci-dessous :

Rangs Codés de Qualification	Pourcentage de Prime Compensatoire DSB
Executive Director	2.5%
Regional Director	2.5%
International Director	2.5%
Presidential Director	2.5%

Niveaux Upline	Pourcentage de Prime Compensatoire DSB
Parrain de la recrue	20%
Niveau 2 Upline	5%
Niveau 3 Upline	5%
Niveau 4 Upline	2.5%
Niveau 5 Upline	2.5%
Niveau 6 Upline	2.5%
Niveau 7 Upline	2.5%

*Remarque : Les pourcentages bonus ci-dessus correspondent au total à 50%, ce qui montre que nous payons DSB de 50%, mais en réalité tous les pourcentages sont doublés. Par exemple, 20 % du montant total de la prime allouée au parrain de la recrue est, en fait, 40 % du montant total du bonus de la prime compensatoire *Check match*. Cela s'applique à tous les pourcentages indiqués ici. Par exemple, si la personne recrutée personnellement par vous gagnera le Bonus de Vente Directe DSB de \$300 dans son premier mois, \$150 sera réparti entre 50% de la Prime *Check Match*, 20% de la partie du parrain s'élèvera à \$60 ce qui représente 40% de \$150 et pas 20%. .*

9 NIVEAUX DES SUPER BONUS RÉSIDUELS

En tant que Brand Ambassador, vous vous concentrerez sur la création d'une base des Clients au détail et Clients Fidèles, ainsi que la construction d'une équipe des Brand Ambassadors. Lorsque vous progressez dans le programme de compensation Kannaway, vous gagnerez des Supercommissions d'Équipe accrues sur les ventes de produits générées dans l'ensemble de votre organisation de vente.

Kannaway utilise une structure de «Unilevel» pour nos Supercommissions d'Équipe. Cela signifie que chaque Brand Ambassador sera automatiquement placé au niveau premier de son parrain à moins que celui-ci ne décide pas de le placer sous un Brand Ambassador sur son équipe. Le placement est une stratégie organisationnelle avancée. Demandez à votre Team Leader pour obtenir des conseils sur la meilleure stratégie pour développer votre entreprise Kannaway.

Le plus haut rang vous atteignez, plus il y a de niveaux desquels vous pouvez gagner des commissions. Le plan de compensation Kannaway utilise la «compression» pour permettre aux Brand Ambassadors de gagner sur les ventes provenant plus profondément au sein de leur organisation si quelqu'un dans leur organigramme est inactif. Cela signifie que n'importe quel volume du Client ou du Brand Ambassador qui n'est pas généré d'un Brand Ambassador actif sera «compressé» et compté dans le volume du niveau immédiatement supérieur.

Arbre de Placement Unilevel

	Brand Ambassador	Director	Senior Director	Executive Director	Area Director	Regional Director/ Regional Director Elite	National Director/ National Director Elite	International Director/ International Director Elite	Vice Presidential Director/ Vice Presidential Director Elite	Presidential Director/ Presidential Director Elite	Crown Ambassador/ Crown Ambassador Elite	Double Crown Ambassador Elite
NIV 1	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
NIV 2	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
NIV 3		4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
NIV 4			5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
NIV 5				6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
NIV 6					7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%
NIV 7						8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
NIV 8							9%	9%	9%	9%	9%	9%
NIV 9								10%	10%	10%	10%	10%
NIV 10												11%

*Les Supercommissions d'Équipe sont payées mensuellement.

BONUS GÉNÉRATIONNEL RANK INFINITY

Le Bonus générationnel Rank Infinity permet aux Brand Ambassadors qui ont atteint et sont payés pour Rang de Executive Director / Area Director/ Regional Director/Regional Director Elite/ National Director/National Director Elite / International Director/International Director Elite/ Vice Presidential Director/Vice Presidential Director Elite/ Presidential Director/ Presidential Director Elite/Crown Ambassador/ Crown Ambassador Elite de commencer à gagner une commission de 1 % sur toutes les ventes qualifiées en commençant par leur 6ème niveau infiniment de l'organisation de vente qu'ils ont construite. Le Bonus générationnel Rank Infinity paie un total de 15 % du CV par le biais de 2 générations, (7,5 % sur chaque génération) et est cumulatif, ce qui signifie que vous pouvez gagner la différence totale de % de bonus entre votre rang et le rang des membres de votre équipe.

En tant que Executive Director qualifié, vous allez commencer à gagner un Bonus de 1 % sur toutes les ventes à partir de votre 6ème niveau infiniment, ce qui est appelé le Bonus de 1ère Génération. Vous gagnez le Bonus de 1ère Génération jusqu'au prochain Executive Director qualifié dans l'Arbre de Placement de votre organisation. À ce moment-là, le nouveau Executive Director va commencer à gagner le Bonus de 1ère Génération sur son organisation, et vous allez commencer à gagner le Rank Infinity de 1 % de 2ème Génération sur son organisation. Quand un troisième Executive Director se trouve dans la même ligne organisationnel, vous serez bloqué, ce qu'on appelle une séparation et vous arrêter de gagner le bonus de 2ème génération de ce Executive Director et de son organisation. Il est important de comprendre que vous continuerez de gagner le bonus Rank Infinity de 1ère génération et de 2ème génération sur le reste de votre organisation, aussi longtemps que vous n'avez pas de troisième Executive Director qualifié. Pour commencer de gagner le Bonus Générationnel Rank Infinity sur l'organisation qui s'est séparée, vous devrez atteindre le rang du Area Director et lors vous commencerez de gagner le Bonus de Area Director de 1ère génération.

Gagner le bonus générationnel Rank Infinity cumulatif pour plusieurs rangs est l'un des aspects passionnants de ce bonus, ce qui signifie que vous avez la possibilité de gagner le bonus de % de plus que d'un seul rang. À titre d'exemple, si vous étiez qualifié Crown Ambassador et n'avait aucun Executive Director ou au-dessus dans un file spécifique, vous recevrez tout le bonus de 1ère génération de Executive Director / Area Director / Regional Director /Regional Director Elite/ National Director/ National Director Elite/ International Director /International Director Elite/ Vice Presidential Director /Vice Presidential Director Elite/ Presidential Director Elite & Crown Ambassador/Crown Ambassador Elite de Bonus Générationnel Rank Infinity pour chaque rang (7,5 %). Dès qu'un Brand Ambassador dans cette file atteint le rang de Executive Director, vous allez commencer à gagner le Bonus Rank Infinity de 2ème génération dessous de votre nouveau Executive Director.

	Executive Director	Area Director	Regional Director/ Regional Director Elite	National Director/ National Director Elite	International Director/ International Director Elite	Vice Presidential Director/ Vice Presidential Director Elite	Presidential Director/ Presidential Director Elite	Crown Ambassador/ Crown Ambassador Elite	Double Crown Ambassador Elite
Rang d'Infinité 1ère gén. 6 (ED) à 10 (PD) et en aval	1% Inf	1% Inf	1% Inf	1% Inf	1% Inf	1% Inf	0.75% Inf	0.5% Inf	0.25% Inf
Rang d'Infinité 2ème gén. 6 (ED) à 10 (PD) et en aval	1% Inf	1% Inf	1% Inf	1% Inf	1% Inf	1% Inf	0.75% Inf	0.5% Inf	0.25% Inf

BONUS CODED INFINITY

De même que le Bonus générationnel Rank Infinity, le Bonus Coded Infinity permet aux Brand Ambassadors qui sont payés comme rang de Executive Director de commencer à le gagner. Ce bonus paie aussi 15% du CV par le biais de 2 générations (7,5 % sur chaque génération) et est cumulatif, ce qui signifie que vous pouvez gagner plusieurs Bonus Coded Infinity sur la même équipe. Par exemple, si vous avez le code de National Director, Regional Director and Area Director sur un individu donné vous gagneriez tous ces Coded Infinity sur l'équipe de ces individus.

Une fois que vous atteignez le rang de Executive Director, vous commencez à gagner le Bonus Coded Infinity sur le prochain Brand Ambassador et son équipe que vous recrutez personnellement. Contrairement au Bonus générationnel Rank Infinity, les membres codés de votre équipe ne se séparent pas de vous. Une fois qu'ils sont codés pour vous, ils restent codés tant qu'ils restent actifs à Kannaway, quel que soit la taille et le nombre de niveaux atteints par leur. Une autre caractéristique formidable du Bonus Coded Infinity est que vous commencez à gagner le bonus ajouté au niveau 1, ce qui veut dire que vous pouvez augmenter votre 1% de supercommission du niveau 1 jusqu'à 9,5 %.

De même que le Bonus générationnel, le Bonus Coded Infinity possède aussi 2 générations de bonus codé payées à chaque rang. La différence principale est qu'avec le bonus codé toute l'équipe se sépare de vous une fois que le deuxième BA atteint le même rang que vous. Cela signifie que vos commissions ne devraient pas diminuer, en fait si vous avez construit une saine organisation en croissance, les commissions vont continuer à croître, de même que la portion du bonus Coded Infinity.

Quand vous continuez à obtenir des rangs supérieurs à Kannaway, vous commencez à gagner les Bonus Coded Infinity de ces rangs avec la personne suivante que vous recrutez personnellement. De même que le Bonus générationnel Rank Infinity, le bonus Coded Infinity permet d'accumuler vos bonus codés pour plusieurs rangs, ce qui signifie que vous pouvez gagner le % de bonus de plus d'un rang.

Par exemple, si vous étiez un Crown Ambassador qualifié, vous recevrait tout le bonus Coded Infinity de la 1ère génération entière pour chaque rang de Executive Director/ Area Director/ Regional Director/Regional Director Elite/ National Director Elite/ International Director/International Elite/ Vice Presidential Director/Vice Presidential Elite/ Presidential Director / Presidential Director Elite/Crown Ambassador/Crown Ambassador Elite (7.5%) sur toutes les ventes effectuées par votre nouvellement recruté Brand Ambassador et toute son organisation commençant par son niveau.

	Executive Director	Area Director	Regional Director/ Regional Director Elite	National Director/ National Director Elite	International Director/ International Director Elite	Vice Presidential Director/ Vice Presidential Director Elite	Presidential Director/ Presidential Director Elite	Crown Ambassador/ Crown Ambassador Elite	Double Crown Ambassador Elite
Coded Infinity 1ère gén.rétro au niveau 1	1%	1%	1%	1%	1%	1%	0.75%	0.5%	0.25%
Coded Infinity 2ème gén.rétro au niveau 1	1%	1%	1%	1%	1%	1%	0.75%	0.5%	0.25%

BONUS LIFESTYLE

Le Bonus LifeStyle Kannaway peut être gagné quand vous atteignez le rang en amont du Area Director et le maintenez pour un mois. Le bonus sera payé le troisième mois.

Le montant du bonus LifeStyle pour les différents rang est présenté dans le tableau suivant. Le Bonus est payé le troisième mois suivant le mois où le rang a été atteint (premier mois) et ensuite maintenu (deuxième mois) sur les chèques de commissions résiduelles.

Area Director	Regional Director/ Regional Director Elite	National Director/ National Director Elite	International Director/ International Director Elite	Vice Presidential Director/ Vice Presidential Director Elite	Presidential Director/ Presidential Director Elite	Crown Ambassador/ Crown Ambassador Elite	Double Crown Ambassador Elite
\$500	\$750	\$1,000	\$1,250	\$1,500	\$2,500	\$5,000	\$10,000

RANK ADVANCEMENT BONUS (RAB)

Les Rank Advancement Bonus sont créés pour récompenser le nouveau BA à chaque pas qu'il fait sur la voie du succès et quand il monte les rangs du plan de compensation. Nous doublons même le RAB si les rangs sont atteints plus vite.

Nous offrons les Rank Advancement Bonus pour les rangs suivant: Executive Director, Area Director, Regional Director & National Director.

Ces rangs constituent des positions cruciales dans le plan de compensation, car elles sont les premiers rangs quand le BA commence à développer un groupe et en aidant les autres au sein de son organisation de développer leurs groupes- ce qui est le requis principal pour devenir Presidential Director. Les Rank Advancement Bonus fonctionnent comme un déclencheur, en fournissant la motivation d'introduire ce comportement. Veuillez voir le tableau du Rank Advancement Bonus ci-dessous.

Pour vous qualifier au Rank Advancement Bonus, vous devez gagner un des rangs ci-dessous après le 01/09/2015, avoir et maintenir le PBV nécessaire pour votre rang. Le Rank Advancement Bonus sera payé le mois suivant après avoir gagné le rang avec les commissions résiduelles.

Rank	Temps non limité	Temps Accéléré
Executive Director	\$250	\$500 (60 jours depuis la date de démarrage)
Area Director	\$1,250	\$2,500 (4 mois depuis la date de démarrage)
Regional Director / Regional Director Elite	\$2,500	\$5,000 (6 mois depuis la date de démarrage)
National Director / National Director Elite	\$5,000	\$10,000 (9 mois depuis la date de démarrage)

Remarque : Les Brand Ambassadors et leurs files placés par un parrain ne peuvent pas être utilisés pour qualifier un BA au Rank Advancement Bonus. Les Rank Advancement Bonus gagnés par un BA doivent être générés par les parrainés du BA et leur équipes parrainées en gagnant individuellement le Rank Advancement Bonus et respecter ainsi la séparation du file 60/40 nécessaire pour obtenir un avancement de rang.

REVENU MINIMUM GARANTI (MIG)



\$500/mois



\$2,500/mois



\$5,000/mois
\$60,000/an



\$8,333/mois
\$100,000/an



\$12,500/mois
\$150,000/an



\$20,833/mois
\$250,000/an



\$41,666/mois
\$500,000/an



\$83,333/mois
\$1,000,000/an

Exigences

- Les Brand Ambassadors doivent maintenir un minimum de 3 Brand Ambassadors actifs et personnellement parrainés dans 3 files séparées qui maintiennent (chacun) un minimum de 110 PBV mensuellement pour gagner un Bonus de Revenu Minimum Garanti/Minimum Income Guarantee (MIG).
- Les Brand Ambassadors doivent maintenir aussi 110 PBV par mois pour gagner le Bonus de MIG.
- Les Brand Ambassadors doivent gagner et maintenir le rang de Executive Director/ Area Director/ Regional Director/ National Director/ International Director/ Vice Presidential Director/ Presidential Director & Crown Ambassador afin de gagner le Bonus de MIG.
- Le Brand Ambassador doit avoir atteint le rang du ED (Executive Director) ou en amont après le 01/09/2015.

Détails

Le Bonus de MIG vous paye la différence entre votre compensation combinée et la prime MIG pour votre rang qualifié ce mois. Si votre compensation est plus grande, le Bonus de MIG n'est pas payé.

Par exemple : Si vous gagnez le MIG du rang qualifié de Area Director le 15 janvier, février est votre mois qualifié, tant que vous conservez le rang de Area Director ou plus haut pour le mois de février. En février, vous gagnerez une compensation de \$2000 alors votre Bonus de MIG est de \$500. Cette somme est la différence entre votre MIG de \$2500 et votre rémunération gagnée de \$2000.

Le Bonus de MIG est payé le 15 du mois suivant après le premier mois calendrier complet après avoir atteint le MIG du rang qualifié.

Par exemple : vous atteignez le MIG du rang qualifié de Area Director le 15 janvier. Le premier mois calendrier complet suivant votre promotion est février. Aussi longtemps que vous continuez à être qualifié au Area Director ou plus haut en février, votre premier bonus sera versé le 15 mars avec le paiement de votre commission résiduelle.

Continuation de l'exemple: si vous êtes rétrogradé du Area Director au ED pendant le mois de février, votre MIG pour février est au niveau du rang ED, \$500.

Tous les Bonus de MIG sont payés mensuellement. Les MIG par mois sont les suivants: ED=\$500, Area Director=\$2,500, Regional Director=\$5,000, National Director=\$8,333, International Director=\$12,500, Vice Presidential Director=\$20,833, Presidential Director=\$41,666, Crown Ambassador=\$83,333.

STRUCTURE ORGANISATIONNELLE

L'Arbre de Parrainage

Lorsqu'un nouveau Brand Ambassador est parrainé, il va à l'Arbre de Parrainage en tant que Niveau 1, ou « ligne de front », du Brand Ambassador qui l'a parrainé. Les Bonus de Vente Directe (DSB), Les Primes Compensatoires DSB *Check Match* de 50% et les Bonus Coded Infinity sont payés à base de l'Arbre de Parrainage.

Le Holding Tank (Placement de parrain)

Le plan de compensation Kannaway permet au Brand Ambassador de sponsoriser un nouvel Brand Ambassador et le placer sous un autre Brand Ambassador dans son équipe dans les 60 jours suivant la date de l'inscription. Le Brand Ambassador sponsorisant conservera son parrainage et recevra tous les bonus du parrain.

L'Arbre de placement

3 Principes de placement par le parrain:

- Le placement de BA doit s'effectuer dans les 60 jours à partir de la date du parrainage (date de l'inscription).
- Si un BA placé a la date de parrainage (date de l'inscription) précédente à la date de BA sous lequel on le place, tous les deux BA (celui placé et celui qui reçoit le placement) doivent être dans leurs 60 jours à partir de la date de parrainage (date de l'inscription).
- Si le point #2 ci-dessus n'est pas rempli, seulement BA avec une date de parrainage postérieure (date d'inscription) peut aller sous celui qui a la date de parrainage précédente (date de l'inscription).

Lorsqu'un nouveau Brand Ambassador est sponsorisé, il est automatiquement placé sur le 1er niveau de son Parrain. Toutefois, à tout moment dans les 60 premiers jours d'inscription, le Parrain peut choisir où placez ou déplacez le Brand Ambassador inscrit, dessus ou dessous d'un autre Brand Ambassador dans son organisation. Le placement est une stratégie avancée qui permet au Brand Ambassador sponsorisant d'augmenter son volume des ventes dans une file existante, et aide le nouveau Brand Ambassador à gagner plus de soutien d'une organisation de vente qui est déjà en lieu. Le Rank Advancement Bonus, les Supercommissions et le Bonus générationnel Rank Infinity sont tous basés sur le BV dans l'arbre de placement.

NIVEAUX DE RANGS ET DE BROCHES

Brand Ambassador (BA)

Exigences:

Payer les frais annuels obligatoires du Brand Ambassador de \$49.99

Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Commissions de vente au détail et du Client Fidèle
- Bonus de Vente Directe DSB
- Prime Compensatoire DSB *Check Match* pour le Parrain
- 2 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe (voir le tableau résiduel dessus pour les %)



Director [DIR]

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$49.99 par an
- Maintenir au moins 28 PBV par mois
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 600 Volume d'Affaires de Groupe (GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file

Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Commission de vente au détail
- Bonus de Vente Directe (DSB)
- Prime Compensatoire DSB *Check Match* de 20% pour le parrain
- Primes DSB *Check Match* Niveaux
- 3 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe (voir le tableau résiduel dessus pour les %)



Senior Director [SD]

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 55 PBV par mois
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 3000 Volume d'Affaires de Groupe (GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file

Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Commission de vente au détail
- Bonus de Vente Directe DSB
- Prime Compensatoire DSB *Check Match* de 20% pour le parrain
- Primes *Check Match* Niveaux
- 4 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe (voir le tableau résiduel dessus pour les %)



Executive Director [ED]

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV par mois
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 5000 Volume d'Affaires de Groupe (GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file



Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Rank Advancement Bonus
- Revenu Minimum Garanti
- Commission de vente au détail
- Bonus de Vente Directe DSB
- Primes Compensatoires DSB *Check Match* de 20% pour le parrain
- Primes DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 5 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe (voir le tableau dessus pour les %)
- Bonus Générationnel Résiduel Rank Infinity pour le rang ED
- Bonus Résiduel Coded Infinity sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au ED

Area Director

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV en ventes personnelles
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 15000 Volume d'Affaires de Groupe (GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file



Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Revenu Minimum Garanti
- Rank Advancement Bonus
- Commissions de vente au détail
- Bonus de Vente Directe DSB
- Primes Compensatoires DSB 20% *Check Match* de 20% pour le parrain
- Primes DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 6 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe (voir le tableau dessus pour les %)
- Bonus Générationnel Résiduel pour le rang Area Director
- Bonus Résiduel Coded Infinity pour le rang Area Director sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au Area Director

Regional Director

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV en ventes personnelles
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 45000 Volume d'Affaires de Groupe (GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file

Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Revenu Minimum Garanti
- Rank Advancement Bonus
- Commissions de vente au détail
- Bonus de Vente Directe DSB
- Prime DSB 20% *Check Match* de 20% pour le parrain
- Primes DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 7 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe (voir le tableau résiduel dessus pour les %)
- Bonus Générationnel Rank Infinity pour le rang Regional Director
- Bonus Résiduel Coded Infinity pour le rang Regional Director sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au Regional Director



Regional Director Elite

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV en ventes personnelles
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 45000 Volume d'Affaires de Groupe dans dans l'arbre de parrainage (RAB GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file

Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Revenu Minimum Garanti
- Rank Advancement Bonus
- Bonus Lifestyle
- Commissions de vente au détail
- Bonus de vente directe DSB
- Prime DSB 20% *Check Match* de 20% pour le parrain
- Primes DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 7 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe (voir le tableau résiduel dessus pour les %)
- Bonus Générationnel Rank Infinity pour le rang Regional Director Elite
- Bonus Résiduel Coded Infinity pour le rang Regional Director Elite sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au Regional Director
- Broche Spéciale Regional Director Elite



National Director

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV en ventes personnelles
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 135000 Volume d'Affaires de Groupe (GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file

Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Revenu Minimum Garanti
- Rank Advancement Bonus
- Commission de vente au détail
- Bonus de Vente Directe DSB
- Prime DSB *Check Match* de 20% pour le parrain
- Primes DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 8 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe (voir le tableau résiduel dessus pour les %)
- Bonus Lifestyle
- Bonus Générationnel Rank Infinity pour le rang National Director
- Bonus Résiduel Codes Infinity pour le rang National Director sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au National Director



National Director Elite

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV en ventes personnelles
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 135000 Volume d'Affaires de Groupe dans l'arbre de parrainage (RAB GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file

Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Revenu Minimum Garanti
- Rank Advancement Bonus
- Commission de vente au détail
- Bonus de Vente Directe DSB
- Prime DSB *Check Match* de 20% pour le parrain
- Primes DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 8 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe (voir le tableau résiduel dessus pour les %)
- Bonus Lifestyle
- Bonus Générationnel Rank Infinity pour le rang National Director Elite
- Bonus Résiduel Codes Infinity pour le rang National Director Elite sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au National Director Elite
- Broche spéciale National Director Elite



International Director

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV en ventes personnelles
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 240000 Volume d'Affaires de Groupe (GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file

Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Revenu Minimum Garanti
- Commission de vente au détail
- Bonus de Vente Directe DSB
- Prime DSB Check Match de 20% pour le parrain
- Prime DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 9 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe
- Bonus Lifestyle
- Double Bonus Résiduel pour le rang International Director
- Double Bonus Résiduel Coded Infinity sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au International Director



International Director Elite

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV en ventes personnelles
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 240000 Volume d'Affaires de Groupe dans l'arbre de parrainage (RAB GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file

Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Revenu Minimum Garanti
- Commission de vente au détail
- Bonus de Vente Directe DSB
- Prime DSB *Check Match* de 20% pour le parrain
- Primes DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 9 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe
- Bonus Lifestyle
- Double Bonus Résiduel pour le rang International Director Elite
- Double Bonus Résiduel Coded Infinity sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au International Director Elite
- Broche Spéciale International Director Elite



Vice Presidential Director

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV en ventes personnelles
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 400000 Volume d'Affaires de Groupe (GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file



Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Revenu Minimum Garanti
- Commission de vente au détail
- Bonus de Vente Directe DSB
- Prime DSB *Check Match* de 20% pour le Parrain
- Primes DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 9 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe
- Bonus LifeStyle
- Bonus Résiduel Générationnel Rank Infinity pour le rang Vice Presidential
- Bonus Résiduel Coded Infinity pour le rang Vice Presidential sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au Vice Presidential Director

Vice Presidential Director Elite

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV en ventes personnelles
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 400000 Volume d'Affaires de Groupe dans l'arbre de parrainage (RAB GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file



Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Revenu Minimum Garanti
- Commission de vente au détail
- Bonus de Vente Directe DSB
- Prime DSB *Check Match* de 20% pour le Parrain
- Primes DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 9 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe
- Bonus LifeStyle
- Bonus Résiduel Générationnel Rank Infinity pour le rang Vice Presidential Elite
- Bonus Résiduel Coded Infinity pour le rang Vice Presidential Elite sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au Vice Presidential Director
- Broche Spéciale Vice Presidential Director Elite, costume homme/femme sur mesure
- Voyage incentive

Presidential Director

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV en ventes personnelles
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 700000 Volume d'Affaires de Groupe (GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file

Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Revenu Minimum Garanti
- Commission de vente au détail
- Bonus de vente directe DSB
- Prime DSB *Check Match* de 20% pour le parrain
- Primes DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 9 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe
- Bonus Lifestyle
- Bonus Résiduel Générationnel Rank Infinity pour le rang Presidential Director
- Bonus Résiduel Coded Infinity pour le rang Presidential Director sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au Presidential Director



Presidential Director Elite

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV en ventes personnelles
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 700000 Volume d'Affaires de Groupe dans l'arbre de parrainage (RAB GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file

Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Revenu Minimum Garanti
- Commission de vente au détail
- Bonus de vente directe DSB
- Prime DSB *Check Match* de 20% pour le parrain
- Primes DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 9 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe
- Bonus Lifestyle
- Bonus Résiduel Générationnel Rank Infinity pour le rang Presidential Director Elite
- Bonus Résiduel Coded Infinity pour le rang Presidential Director Elite sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au Presidential Director Elite
- Broche spéciale ou pendentif Presidential Director Elite
- Voyage Presidential



Crown Ambassador

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV en ventes personnelles
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 1 000 000 Volume d'Affaires de Groupe (GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file

Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Revenu Minimum Garanti
- Commission de vente au détail
- Bonus de vente directe DSB
- Prime DSB *Check Match* de 20% pour le parrain
- Primes DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 9 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe
- Prime Lifestyle
- Bonus Résiduel Générationnel Rank Infinity pour le Rang Crown Ambassador
- Bonus Résiduel Coded Infinity pour le rang Crown Ambassador sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au Crown Ambassador



Crown Ambassador Elite

Exigences:

- Payer les frais obligatoires du Brand Ambassador de \$9.99 par mois ou \$49.99 par an
- Maintenir au moins 110 PBV en ventes personnelles
- Recruter personnellement et maintenir 3 Brand Ambassadors actifs placés dans 3 files séparées
- Maintenir un minimum de 1 000 000 Volume d'Affaires de Groupe dans l'arbre de parrainage (RAB GBV) qualifié par mois sans excéder 60% d'une file

Admissible à gagner:

- 3 & Gratuit
- Faststart 3000
- Faststart 9000
- Revenu Minimum Garanti
- Commission de vente au détail
- Bonus de vente directe DSB
- Prime DSB *Check Match* de 20% pour le parrain
- Primes DSB *Check Match* Codés & Niveaux
- 9 niveaux de Bonus Résiduel de l'Équipe
- Prime Lifestyle
- Bonus Résiduel Générationnel Rank Infinity pour le Rang Crown Ambassador Elite
- Bonus Résiduel Coded Infinity pour le rang Crown Ambassador Elite sur les nouveaux représentants personnellement sponsorisés après la promotion au Crown Ambassador
- Montre Rolex
- Voyage Presidential



DÉFINITIONS

Brand Ambassador – Propriétaire d'entreprise indépendant de Kannaway.

Actif – Les Brand Ambassadors sont actifs quand ils ont leurs frais du Brand Ambassador payés au courant.

Qualifié – Les Brand Ambassadors sont qualifiés pour gagner des supercommissions quand ils ont satisfait les exigences de leur Personal Business Volume/Volume d'Affaire Personnel (PBV) et le Group Business Volume/Volume d'Affaire de Groupe (GBV) dans les ventes de produits chaque mois.

Rang Gagné – La plus haute broche (pin) de rang que le Brand Ambassador gagne. Elle permet au Brand Ambassador d'être reconnu à ce rang.

Rang Payé – Le rang auquel se place le Brand Ambassador pour cette période de commissions. Celles-ci sont payées à chaque Brand Ambassador à base du rang auquel il se trouve pour chaque période de commission. Il est possible que le Rang Gagné et le Rang Payé soient différents.

Business Volume/Volume d'affaire (BV) – Le volume total assigné à chaque produit.

Commissionable Volume /Volume Commissionable (CV) – Le volume total à base duquel les commissions sont payées. Le Volume Commissionable égale 50% du Business Volume (BV).

Personal Business Volume/Volume d'Affaire Personnel (PBV)- Ce qui est généré de toutes les ventes personnelles et ventes au client personnelles.

Group Business Volume /Volume d'Affaires du Groupe(GBV) – Le GBV total généré des ventes de produit faites par les Brand Ambassadors en aval.

Group Business Volume /Volume d'Affaire du Groupe RAB (RAB GBV) – Le volume total RAB GBV généré de toutes les ventes de produits par les Brand Ambassadors personnellement enregistrés et ses équipes.

Commissions Hebdomadaires– Les commissions hebdomadaires commencent le vendredi à 12:00 HNE (à 21h en France) et terminent le jeudi à 23:59 HNE (le vendredi à 9h en France); les commissions hebdomadaires sont accessibles le vendredi suivant.

Commissions Résiduelles Mensuelles – Les commissions mensuelles commencent le premier jour du mois à 12:00HNE (à 21h en France) et terminent le dernier jour du mois à 11:59 HNE (le jour suivant à 9h en France). Les Commissions Résiduelles Mensuelles seront payées le 15e du mois suivant pendant notre cycle de commissions mensuelles.

Smart Ship – C'est un programme optionnel qui permet aux Clients Fidèles et Brand Ambassadors recevoir les produits de leur choix expédiés chez eux automatiquement approximativement le même jour chaque mois.

Client au Détail – Un Client qui n'est pas inscrit au programme Smart Ship de Kannaway. Il ne reçoit pas les prix de vente en gros pour ses achats à Kannaway.

Client Préféré – Un Client qui s'est inscrit au programme Smart Ship de Kannaway afin de recevoir son produit ou ses produits de choix envoyés automatiquement chaque mois. Le Client Fidèle reçoit ses achats à Kannaway aux prix de vente en gros.

Mois gagné – Se réfère au mois pendant lequel une qualification doit être satisfaite. Un Brand Ambassador doit répondre à toutes les exigences de vente afin d'être admissible aux commissions pendant cette période.

Période de grâce – Si un leader ne parvient pas à maintenir les Exigences de Volume d'Affaires du Groupe (GBV) nécessaires pour maintenir son Rang, il aura un nombre suivant de jours pour remonter son Volume d'Affaires du Groupe (GBV) Qualifié afin de répondre aux exigences du rang avant de le perdre. Le délai de grâce ne s'applique pas au revenu gagné par l'intermédiaire du Revenu Minimum Garanti, des bonus RAB ou Bonus Lifestyle.

Rang	Executive Director	Area Director	Regional Director	National Director	International Director	Vice Presidential Director	Presidential Director	Crown Ambassador
Jours de la Période de grâce	30	30	60	60	90	90	180	180



KANNAWAY™