

GETTING STARTED

FØRSTE 10 SKRIDT TIL SUCCES



Velkommen til Kannaway

I Kannaway kommer succes ikke ved et tilfælde. Vi har faktisk et velafprøvet og forudsigeligt mønster af aktiviteter, som ikke baserer på gætteri eller held.

Vi tror på, at du har det naturlige potentiale til at opnå succes i denne forretning, og ved at forvandle dette potentiale til færdigheder kan du være både effektiv og korrekt i dine business-building aktiviteter.

Ved at følge de skridt, som præsenteres i denne håndbog, kan du hurtigt opbygge en profitabel forretning: meget hurtigere end i den almindelige, traditionelle forretningsmodel, som tager flere år, før den bliver profitabel. For de udvalgte få, som vælger at tage disse skridt mod toppen, venter der utællelige fordele både på det personlige og det finansielle plan.

Vejen til Succes



VEJEN MOD SUCCES – SKRIDT EFTER SKRIDT

STEP 1

Registrer dig som medlem i Kannaway og vælg dit HVORFOR

Gå til www.kannaway.com og klik "Opret en konto". Her har du brug for din sponsors Brand Ambassadør ID nummer. Udover det gennemgå Gavekort-programmet med din sponsor for fuldt at forstå dets funktion, og se videoen "10 Steps to Getting Started".

Du kan finde video ved at følge vejen nedenfor:

- [Forretning](#) → [Videogalleri](#) → [Træning](#)

STEP 2

Læg en god startordre i Kannaways butik *

Tænk på dine målsætninger og din forretningsstrategi, når du lægger din første ordre. Vores successtrategi hviler på at oplyse verden om det endocannabinoide system, og tilbyde produkter, som støtter generel velvære.

Hvis du vælger en Executive Pack, Essentials Starter Pack eller Starter Pack som din initiale ordre, får du nok produkter til at teste dem selv samt til at dele dem med andre som led i de business-building aktiviteter, som præsenteres i denne arbejdsbog.

** Der kræves ikke noget produktindkøb for at blive en Brand Ambassadør.*

Vejen til video:

- [Produkter](#) → [Pakker](#)

STEP 3

Registrer dig i SmartShip programmet

Registrer dig i SmartShip programmet, og etabler et solidt autoship-grundlag for din forretning. SmartShip gør det muligt for din forretning at køre gnidningsfrit ved regelmæssigt at forsyne dig med de produkter, som du har brug for. Samtidigt sparer du også meget af den tid, som du ellers vil bruge på administrative opgaver. Dette program belønner regelmæssig brugen af SmartShip indstillinger ved at tilbyde belønninger for tre måneder i træk. Dem, der vil kvalificere sig til SmartShip Rewards, må gennemføre tre månedlige SmartShip ordrer med minimum 110 BV i 3 måneder i træk. Efter det er gjort, får man:

- Gratis levering på alle smartship ordrer
- Adgang til nye produkter før resten af feltet
- €1 BA registreringsgebyr for alle, der optjener SmartShip Rewards
- Kannaway badge efter tre måneder
- Jr. Executive Value Pack og højere for nye registreringer

Vejen til video:

- [Forretning](#) → [Min SmartShip](#)

STEP 4

Se alle de ressourcer, som Kannaway tilbyder i dit Back Office

Dette manual og andre træningsmaterialer er fantastiske værktøjer, som vil hjælpe dig med at starte og udvikle din forretning. Når du har lært at bruge dem, og lærer andre at gøre det samme, kan du opbygge en meget stærkere forretning. En nøje gennemgang vil hjælpe dig og dit team med at forstå alle de tilgængelige ressourcer

Vejen til video:

- [Forretning → Markedsføringsmaterialer](#)

STEP 5

Udnyt alle ressourcer fra Kannaway

Fra webinars til salgsværktøjer giver Kannaway dig alle de nødvendige materialer, som vil hjælpe dig med at opnå succes i direkte salgsindustrien. For at hjælpe dig med at starte, præsenterer vi nogle få af dem:

- Se videoen “25 Years | Why Network Marketing”
 - [Forretning → Videogalleri → Træning](#)
- Se frimadokumenter og markedsføringsmaterialer
 - [Forretning → Markedsføringsmaterialer](#)
- Sørg for at deltage i vores ugentlige webcasts, som finder sted om onsdagen kl. 6 PM PST, så du følger med alle de nyeste udviklinger i firmaet og får regelmæssig træning.
 - [Nyheder → Webinar](#)

Connect with Kannaway

Husk at tage, følge, give likes, kommentere og dele med os!

 **Instagram** [@wearekannaway](#)

 **Facebook** <https://www.facebook.com/WeAreKannaway>

 **Twitter** <https://twitter.com/wearekannaway>

 **ECHO Connection** <https://www.facebook.com/myechoconnection/>

STEP 6

Skab din initiale kandidatliste

For at kickstarte denne proces, skriv bare ned navnet på hver person, du kender. Der kan To kickstart this process, simply write down the name of every person you know. På din liste kan der være en eller to personer med potentialet til at opnå det højeste niveau i firmaet og mange potentielle Brand Ambassadører. Der er nok også 20 eller 30 personer, som på det nuværende tidspunkt ikke leder efter en forretningsmulighed, men som vil bruge produkterne som kunder.

Start med de navne, som du har i dit hoved, og efterfølgende tjek kontaktlisten på din telefon samt andre kontaktlister på sociale medier. Husk at se videoen “Growing your Candidate List”, så du har en bedre ide om, hvordan man opbygger sin kandidatliste.

YOU CAN SUCCEED WHEN YOU APPLY THE KANNAWAY GETTING STARTED SYSTEM.

STEP 7

Lær at invitere som de bedste

Se vores "How to invite" video, og efterfølgende lyt til "Mastering the Art of the Invitation" hver dag i hele den næste måned.

Vejen til video:

- [Forretning](#) → [Videogalleri](#) → [Træning](#)

Gentag, indtil du føler dig forberedt til at invitere folk fra dit netværk til at registrere sig i Kannaway. Vis kandidaterne hele forretningsmuligheden og ikke kun dine individuelle resultater. Lad værktøjerne gøre arbejde for dig!

STEP 8

Lær at præsentere forretningen på en effektiv måde

Bestem datoerne for de to første møder. Se "HBR Basics" og "HBR Format" for at forberede dig til dine første præsentationer.

Vejen til video:

- [Forretning](#) → [Videogalleri](#) → [Træning](#)

Møde #1 _____ Møde #2 _____

STEP 9

Deltag i dit eget orienteringsmøde for nye medlemmer

Forstå formålet ved og værdien af hvert værktøj i din Business Building Kit, og lad værktøjerne gøre arbejdet for dig.

Log ind på Kannaways ugentlige webcasts for at få træning, og arbejd med din sponsor for at lære, hvordan man bedst implementerer Introduktionssystemet.

Lær, hvordan man effektivt gennemfører orienteringsmøder for nye medlemmer baseret på det velafprøvede og forudsigelige mønster af aktiviteter præsenteret i denne arbejdsbog.

STEP 10

Forvandl denne viden til handlinger

Det er på tide at komme ud af teoretiske overvejelser.

Færdigheder til at GØRE noget kommer fra at GØRE det.

Vær aktiv i dine første 30 dage!

Tillykke!

You've officially reached a landing on your stairway to success. Take a look back and see how far you've climbed!

Kannaways successsystem er designet til at gøre det muligt for dig at låne færdigheder fra andre, imens du også arbejder på at skabe dine egne. Hver gang når du udfører en af aktiviteterne beskrevet i arbejdsbogen, enten for dig selv eller for at guide et nyt medlem i dit hold, udvikler du dine "Brand Ambassadører muskler". De er de muskler, som du kommer til at have brug for for at tage de næste skridt.

Næste skridt?

Arbejdsskabeloner



DEN ALLERMEST FANTASTISKE TING I DIN FORRETNING
ER DE MENNESKER, SOM DU SAMARBEJDER MED

Kandidat-huskeliste

Professionelt netværk:

Tænk på de folk, som du omgås regelmæssigt, såsom læger, advokater, tandlæger, præster, lærer, osv.

De foreninger, som du er medlem i:

Hvad med kirken, forskellige interesseklubber eller de møder, som du deltager i?

Skolekammerater:

Hvad med de folk, som du gik i skole med? Glem ikke de uddannelser, som du måske stadigvæk er i gang med – businessskoler, professionsskoler osv.

Underholdning:

Spiller du golf eller tennis? Svømmer eller spiller softball? Er du medlem af en fantasy league? Tænk på de folk, som du nyde disse aktiviteter sammen med.

Forretningskort:

Gå igennem de forretningskort, som har hobet sig op på dit skrivebord eller i en skuffe, som du ikke længer kigger ind i.

Kandidatliste

1

2

3

4

5

6

7

8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

21

22

23

24

25

26

27

28

29

30

31

32

33

34

35

36

37

38

39

40

Kandidatliste (forts.)

41

42

43

44

45

46

47

48

49

50

51

52

53

54

55

56

57

58

59

60

61

62

63

64

65

66

67

68

69

70

71

72

73

74

75

76

77

78

79

80

Kandidatliste (forts.)

81

82

83

84

85

86

87

88

89

90

91

92

93

94

95

96

97

98

99

100

101

102

103

104

105

106

107

108

109

110

111

112

113

114

115

116

117

118

119

120

HJEMLIGT FORRETNINGSMØDE – LISTE

Hjemligt Forretningsmøde #1

Hvem er inviteret?

1	11
2	12
3	13
4	14
5	15
6	16
7	17
8	18
9	19
10	20

Tjekliste

- | | |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> Overbookning med 100% | <input type="checkbox"/> Starten af begivenheden
<i>*Planlæg pauser og afsæt tid til at afprøve</i> |
| <input type="checkbox"/> Invitationsmetode | <input type="checkbox"/> Tilgængelige |
| <input type="checkbox"/> Bekræftele | <input type="checkbox"/> Forbered en opsummering af mødet |
| <input type="checkbox"/> Startdato | <input type="checkbox"/> Planlæg det næste Hjemlige |
| <input type="checkbox"/> Forretningsmøde Forberedelse af mødestedet <ul style="list-style-type: none">• Bød på nogle forfriskninger• Sørg for musik• Eliminer potentielle distraktioner (børn, dyr, telefoner)• Tjek, om alle værktøjerne fungerer• Forbered produktprøver | |



KANNAWAY™