

An aerial photograph of a combine harvester working in a large field of golden-brown crops. The harvester is positioned in the upper right quadrant, moving towards the bottom left. The field is divided into sections by dark lines, likely furrows or roads. In the bottom left corner, there is a patch of green crops, possibly corn, which contrasts with the golden field. The overall scene is bright and clear, suggesting a sunny day.

 KANNAWAY™

KEZDJÜK EL

A SIKERHEZ VEZETŐ ÚT ELSŐ 10 LÉPÉSE



Köszöntünk a Kannaway csapatában

A siker a Kannaway üzletben nem véletlen. Valójában jól bevált és kiszámítható tevékenységek sorozatáról van szó, nem pedig szerencséről vagy találgatásról.

Hiszünk benne, hogy benned is megvannak azok a természetes adottságok, melyek a sikerhez szükségesek. Ezeket az adottságokat olyan képességeké finomíthatod, melyek hatékonyá teszik az üzletépítési folyamatod.

Ha a munkafüzetben bemutatott lépéseket betartod, vállalkozásod gyorsan válhat nyereségesse: sokkal gyorsabban, mint a hagyományos üzleti modellben, melynek hosszú évekre van szüksége a sikerhez. Akik úgy döntenek, hogy ezeket a lépéseket az elejétől a végéig betartják, rendkívüli személyes és anyagi jutalmakban részesülhetnek – a határ a csillagos ég!

A sikerhez vezető lépések



LÉPÉSRŐL LÉPÉSRE A SIKERHEZ VEZETŐ ÚTON

1.ASKEL

Regisztrálj a Kannaway-hez és határozd meg a motivációd

Látogass el a www.kannaway.com weboldalra és kattints a 'Fiók létrehozása' menüpontra. Itt meg kell majd adnod a szponzorod ID számát. A szponzoroddal együtt nézzétek át az ajándékkártya programot, hogy megértsd annak funkcióját, illetve nézd meg a '10 Steps to Getting Started' című videót is.

Így éred el a videót:

- [Business \(Vállalkozás\)](#) → [Video Gallery \(Videó galéria\)](#) → [Training \(Képzés\)](#)

2.ASKEL

Add le az első Kannaway rendelésed *

Az első rendelés leadásakor határozd meg céljaidat és üzleti stratégiádat. Mint Kannaway vállalat, a mi célunk az, hogy megismertessük az endokannabinoid rendszert a világgal és hogy olyan termékeket gyártsunk, melyek hozzájárulnak fogyasztóink általános jóllétéhez.

A Senior Executive Value Pack vagy Junior Executive Value Pack kezdőcsomagok megrendelésével elegendő termékre teszel szert, hogy kipróbáld a formulánk nagyszerű hatásait, és hogy másokkal is megoszd őket üzletépítés céljából, miközben a munkafüzet lépéseit teljesíted.

* Termékcsomag vásárlása nem alapfeltétele annak, hogy Kannaway Brand Ambassador legyél.

**Product purchase not required to become a Kannaway Brand Ambassador.*

Így éred el a videót:

- [Products \(Termékek\)](#) → [Packs \(Csomagok\)](#)

3.ASKEL

Iratkozz fel SmartShip-re

Véglegesítsd Smartship regisztrációd és ezáltal helyezd szilárd alapokra vállalkozásod. A SmartShip gördülékennyé teszi vállalkozásod: folyamatosan biztosítja az üzletépítéshez szükséges termékeket, miközben jelentősen csökkenti az adminisztrációval töltött időt.

Ez a program a folyamatos SmartShip rendelésre ösztönöz, mivel az egymást követő hónapokért jutalmat kínál. A SmartShip Jutalmak minősültjei, akik három egymást követő hónapban aktív, minimum 110 BV pontértékű SmartShippel rendelkeznek, a következőkre jogosulnak:

- Ingyenes szállítás az összes SmartShip rendelésre
- Elsőként férhetnek hozzá új termékeinkhez, mindenki más előtt
- 1 eurós regisztrációs díj új BA-k számára
- Három hónap után Kannaway kitűző
- Új regisztrációk esetén Jr. Executive Value Pack vagy ennél nagyobb kezdőcsomag

Így éred el a videót:

- [Business \(Vállalkozás\)](#) → [My SmartShip \(SmartShipem\)](#)

4.ASKEL

Tekintsd át a webirodában található összes marketing anyagot

Ez a munkafüzet és más oktató anyagok a rendelkezésedre állnak, hogy segítségükkel elindítsd és fejleszd vállalkozásod. Ha megtanulod használni ezeket az eszközöket, illetve ha másokat is ugyanerre ösztönözöl, vállalkozásod sokkal erősebbé válik majd. Alaposan nézd át az anyagokat, hogy minden eszközt pontosan ismerj!

Így éred el a videót:

- [Business \(Vállalkozás\) → Marketing Materials \(Marketing anyagok\)](#)

5.ASKEL

Hozd ki a legtöbbet a marketing anyagokból

A webkonferenciáktól kezdve az értékesítési tanácsokig a Kannaway minden olyan eszközt és forrást biztosít, melyekre szükséged lehet sikeres közvetlen értékesítési vállalkozásod felépítéséhez. Hogy segítsünk az elindulásban, íme néhány anyag, melyet ajánlunk, hogy áttanulmányozz.

- Nézd meg a “25 Years | Why Network Marketing” videót
 - [Business \(Vállalkozás\) → Video Gallery \(Videó galéria\) → Training \(Képzés\)](#)
- Tekintsd át céges marketing anyagainkat és egyéb dokumentumainkat
 - [Business \(Vállalkozás\) → Marketing Materials \(Marketing anyagok\)](#)
- Friss hírekért és folyamatos képzésért hetente hallgasd meg webinárijainkat szerdánként 18:00-tól (az időpont PST időzónában értendő)
 - [News \(Hírek\) → Webinar](#)

Kövess a Kannaway-t

Ne felejts el taggelni, kedvelni, kommentelni, megosztani és követni minket!

 **Instagram** [@wearekannaway](#)

 **Facebook** <https://www.facebook.com/WeAreKannaway>

 **Twitter** <https://twitter.com/wearekannaway>

 **ECHO Connection** <https://www.facebook.com/myechoconnection/>

6.ASKEL

Hozd létre első névlistádat

Kezdetnek egyszerűen írd le minden egyes személy nevét, akit csak ismersz. A listádon lehet, hogy akad egy-két olyan ember, aki képes elérni a Kannaway legmagasabb rangjait, illetve számos potenciális Brand Ambassador. Valószínűleg van 20-30 olyan ember is, akik jelenleg nem keresnek üzleti lehetőséget, de vásárlóként szívesen kipróbálnák a termékeket.

Kezdd mellékelt feladatlapunkkal, majd nézd végig mobiltelefonod névlistáját, illetve ismerőseidet a közösségi média oldalakon.

Nézd meg a ‘Growing your Candidate List’ (Így növeld a jelöltlistádat) c. videót, hogy még több ötletre tegyél szert listád bővítéséhez.

A SIKER A KEZEDBEN VAN, HA ALKALMAZOD A KANNAWAY JÓL BEVÁLT RENDSZERÉT

7.ASKEL

Legyél a meghívás mestere

Nézd meg a 'How to Invite' videót, majd egy hónapon keresztül naponta hallgasd meg a 'Mastering the Art of Invitation' (Legyél a meghívás művészetének mestere) c. felvételt.

Így éred el a videót:

- [Business \(Vállalkozás\)](#) → [Video Gallery \(Videó galéria\)](#) → [Training \(Képzés\)](#)

Addig gyakorolj, míg teljesen magabiztosnak nem érzed magad, hogy minél több embert tudj meghívni a Kannaway-be. Azt is tartsd szem előtt, hogy a jelölt meglássa a lehetőséget - ne csak az egyéni eredményeket. Engedd, marketing anyagaink dolgozzanak helyetted!

8.ASKEL

Tanulj meg hatékonyan előadni

Tűzd ki az első két találkozási időpontját. A felkészüléshez nézd meg a 'HBR Basics' és a 'HBR Format' videókat.

Így éred el a videót:

- [Business \(Vállalkozás\)](#) → [Video Gallery \(Videó galéria\)](#) → [Training \(Képzés\)](#)

Találkozó #1 _____ Találkozó #2 _____

9.ASKEL

Tanulj meg 'Új tag orientációt' szervezni

Értsd meg a Business Building Kit minden egyes eszközének célját és értékét, és hagyd, hogy ezek az eszközök dolgozzanak helyetted!

Csatlakozz heti webinárjainkhoz, hogy még többet megtudj ezekről az eszközökről, és dolgozz együtt szponzoroddal, hogy megtanuld a gyakorlatban leghatékonyabban alkalmazni őket.

A munkafüzetben bemutatott jól bevált és kiszámítható rendszer segítségével tanuld meg, hogyan bonyolíthatasz le leghatékonyabban új tag orientációkat.

10.ASKEL

Alkalmazd gyakorlatban is az itt tanultakat

Itt az ideje, hogy az elméletet gyakorlatba ültessük!

A CSELEKVÉS képessége csakis CSELEKVÉSBŐL származhat!

Cselekedj tehát az első 30 napban!



Gratulálunk!

Hivatalosan is elindultál a sikerhez vezető úton! Most itt az ideje, hogy vissza-tekints és lásd, hogy már most milyen messzire jutottál!

A Kannaway sikerének rendszere úgy lett kialakítva, hogy mások gyakorlati módsze-reit felhasználva fejleszthesd saját képességeidet. Minden alkalommal, mikor a munkafüzetben felsorolt tevékenységek valamelyikét alkalmazod - akár saját magad képzésére, akár új csapattagodnak segítve, ezzel foly-amosan edzed Brand Ambassador 'izmaidat'. Ezekre az izmokra lesz majd szükséged az ezt követő lépésekhez.

Mik a következő lépések?

Feladatlapok



A LEGJOBB DOLOG AZ ÜZLETEDBEN: AZ EMBEREK, AKIK BENNE VANNAK

Segítség a névlista összeállításához

Szakemberek:

Gondolj olyan szakemberekre, akikkel rendszeresen kapcsolatban vagy, mint például orvosok, ügyvédek, fogorvosok, tanárok, stb.

Szervezetek, csoportok:

Mi a helyzet az egyházzal, klubokkal vagy szervezetekkel, amelyeknek tagja vagy?

Iskolai osztálytársak:

És azok, akikkel együtt jártál iskolába? Ne hagyj ki egy iskolát, továbbképzést vagy tanfolyamot sem.

Szabadidő:

Szoktál golfozni, teniszezni vagy úszni? Gondolj azokra, akikkel együtt sportolsz és szabadidődöt töltöd.

Menj végig névjegykártya-gyűjteményeden is, melyet íróasztalodon vagy fiókodban gyűjtesz már egy ideje.

Névlista

1

2

3

4

5

6

7

8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

21

22

23

24

25

26

27

28

29

30

31

32

33

34

35

36

37

38

39

40

Névlista (folyt.)

41

42

43

44

45

46

47

48

49

50

51

52

53

54

55

56

57

58

59

60

61

62

63

64

65

66

67

68

69

70

71

72

73

74

75

76

77

78

79

80

Névlista (folyt.)

81

82

83

84

85

86

87

88

89

90

91

92

93

94

95

96

97

98

99

100

101

102

103

104

105

106

107

108

109

110

111

112

113

114

115

116

117

118

119

120

HOME BUSINESS REVIEW LISTA

Home Business Review #1

Kiket hívtál meg?

| | |
|----|----|
| 1 | 11 |
| 2 | 12 |
| 3 | 13 |
| 4 | 14 |
| 5 | 15 |
| 6 | 16 |
| 7 | 17 |
| 8 | 18 |
| 9 | 19 |
| 10 | 20 |

Ellenőrző lista

- Kétszer annyi embert hívj meg, mint amennyire számítasz**
- Meghívás módja**
- Visszaigazolás**
- Kezdési idő**
- Felkészülés otthon:**
 - Kínálj frissítőt
 - Biztosíts zenét
 - Távolítsd el a zavaró tényezőket (telefonok, kutyák, gyerekek)
 - Bizonyosodj meg róla, hogy a prezentáció működik
 - Készíts elő termékmintákat
- Az esemény kezdete**
**Ütemezz be szüneteket és időt a termékek kipróbálására*
- Szükséges eszközök legyenek kéznél**
- Készítsd elő az esemény lezárását**
- Ütemezd be a következő Home Business Review eseményt**



KANNAWAY™