

An aerial photograph of a combine harvester working in a large field of golden-brown crops. The harvester is positioned in the upper right quadrant, moving towards the bottom left. The field is divided into sections by dark lines, likely furrows or roads. In the bottom left corner, there is a section of green crops, possibly corn, which contrasts with the golden field. The overall scene is a typical agricultural landscape during harvest time.

 KANNAWAY™

ALOITUSOPAS

ENSIMMÄISET 10 ASKELTA MENESTYKSEEN



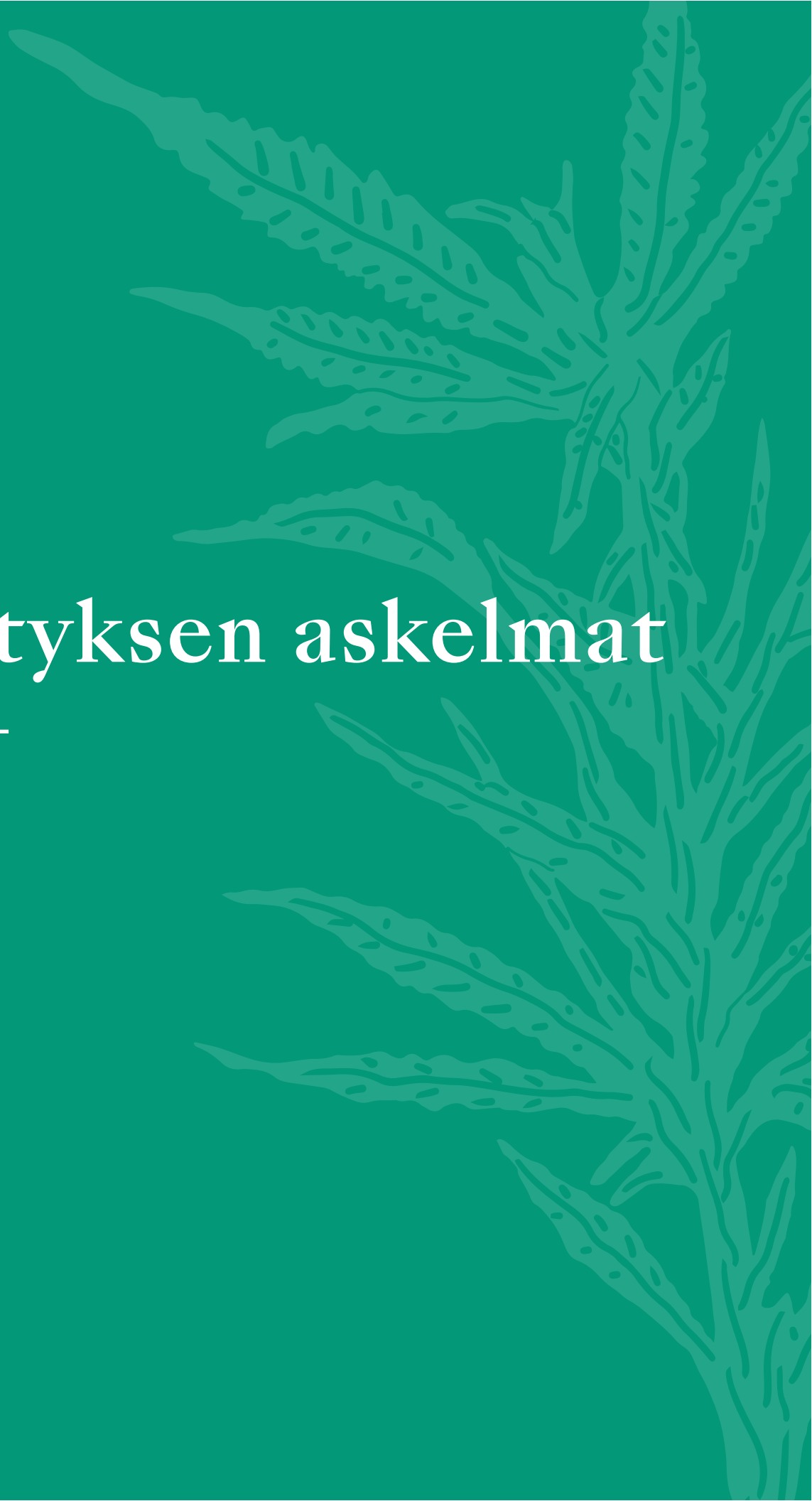
Tervetuloa Kannawaylle

Kannawayssa menestys ei tapahdu sattumalta. Menestykseen on itse asiassa olemassa todistettavasti toimiva ja ennakoitavissa oleva aktiviteettien sarja - et tarvitse onnea tai arvailuja.

Me uskomme, että sinulla on luonnollinen kyky menestyä tässä liiketoiminnassa. Kun jalostat kykysi taidoiksi, voit toimia tehokkaasti liiketoimiesi rakentamisessa oikealla tavalla.

Kun seuraat tämän työkirjan ohjeita kohta kohdalta, liiketoimestasi voi tulla nopeasti kannattavaa - paljon nopeammin kuin perinteisessä businessmallissa, missä tyypillisesti pitää odottaa noin vuoden ajan ennen kuin päästään kannattavalle tasolle. Niillä harvoilla ja valituilla, jotka päättävät nousta askel kerrallaan huipulle, on rajattomat mahdollisuudet henkilökohtaisiin ja taloudellisiin palkkioihin.

Menestyksen askelmat



MATKASI MENESTYKSEEN YKSI ASKEL KERRALLAAN

1.ASKEL

Rekisteröidy Kannawayhin ja selvitä itsellesi, MIKSI

Mene osoitteeseen www.kannaway.com ja klikkaa "Luo tili". Tarvitset siihen sponsorisi Brand Ambassador ID-numeron. Varmista samalla sponsorisi kanssa, että olet ymmärtänyt Lahjakorttiohjelman, ja katso video "10 askelta alkuun".

Videon ohjaava polku:

- [Liiketoiminta](#) => [Videogalleria](#) => [Koulutus](#)

2.ASKEL

Luo ensimmäinen Kannaway-tilauksesi*

Kun luot ensimmäistä tilaustasi, harkitse tavoitteitasi ja liiketoimintastrategiaasi. Meillä tavoitteena on ihmisten kouluttaminen endokannabinoidijärjestelmästä ja yleistä terveydentilaa tukevien tuotteiden toimittaminen heille.

Kun ensitilauksesi on joko Senior Executive Value Pack tai Junior Executive Value Pack, pakkaus mahdollistaa riittävän tuotevalikoiman, jotta voit testata tuotteita itse, samalla kun niistä riittää myös toisille tämän työkirjan aktiviteetteja tehdessäsi.

**Tuoteostos ei ole välttämätön ollaksesi Kannaway Brand Ambassador.*

Videon ohjaava polku:

- [Tuotteet](#) => [Pakkaukset](#)

3.ASKEL

Viimeistele SmartShip-tilausprosessi

Viimeistele oma SmartShip-tilauksesi ja luo liiketoiminnallesi vakaa perusta. SmartShip mahdollistaa sen, että liiketoimesi sujuvat joustavasti ja keskeytyksettä. Sinulla on koko ajan tarvitsemasi tuotteet, eikä aikaa kulu turhaan hallintaan.

Tämä ohjelma kannustaa jatkuvien SmartShip-tilausten ylläpitoon tarjoamalla palkkioita kolmen kuukauden yhtäjaksoisen tilauksen jälkeen. Ne, jotka ovat ansainneet SmartShip-palkkioita ovat ylläpitäneet kolme kuukausittaista SmartShip-tilausta, vähintään 110 BV kukin, ja ovat kelpoisia saamaan:

- Ilmaiset toimitukset kaikkiin SmartShip-tilauksiin
- Tiedon uusista tuotteista ennen muita
- 1 €:n BA:n rekisteröimismaksun kaikille SmartShip-palkkioiden ansaitsijoille
- Kannaway-suoritusmerkin kolmen kuukauden kuluttua
- Jr. Executive Value Pack tai sitä suuremman pakkauksen uusille rekisteröinneille

Videon ohjaava polku:

- [Liiketoiminta](#) => [Oma SmartShip](#)

4.ASKEL

Tutki kaikki Kannawayn liiketoiminta- ja koulutusmateriaali virtuaalitoimistossasi

Tämä käsikirja ja kaikki muu koulutusmateriaali ovat työkaluja, joiden avulla aloitat ja kasvatat liiketoimintaasi. Siinä määrin kuin opit käyttämään niitä ja opetat myös toisia tekemään samoin, vahvistat omaa toimintaasi. Kun käyt ne kaikki läpi, ymmärrät, mitä kaikkia resursseja sinulla ja tiimilläsi on käytettävissänne.

Videon ohjaava polku:

- [Liiketoiminta => Markkinointimateriaalit](#)

5.ASKEL

Käytä hyväksesi Kannawayn resurssit

Webinaareista myyntikoulutuksiin, Kannawaylla on tarjota kaikki tarvittavat työkalut ja resurssit, joita tarvitset menestyäksesi suoramarkkinointiliiketoimissasi. Tässä muutama suositus, jotta pääset alkuun:

- Liiketoiminta=>Videogalleria=>Koulutus
 - [Liiketoiminta => Markkinointimateriaalit](#)
- Review corporate documents and marketing materials
 - [Business → Marketing Materials](#)
- Pidä huolta, että olet mukana viikoittaisissa webinaareissa keskiviikkoisin klo 18.00 PST (torstaisin klo 4.00 Suomen aikaa) saadaksesi jatkuvan informaation ja koulutuksen
 - [Uutiset=>Webinaarit](#)

Kannaway sosiaalisessa mediassa

Ole mukana ja tägää, tykkää, kommentoi ja jaa yhdessä meidän kanssamme!

 **Instagram** [@wearekannaway](#)

 **Facebook** <https://www.facebook.com/WeAreKannaway>

 **Twitter** <https://twitter.com/wearekannaway>

 **ECHO Connection** <https://www.facebook.com/myechoconnection/>

6.ASKEL

Listaa alustavat kandidaattisi

Polkaise työsi käyntiin kirjoittamalla yksinkertainen nimiluettelo kaikista niistä ihmisistä, jotka tunnet. Listallasi saattaa olla yksi tai kaksi sellaista henkilöä, joilla on potentiaalia nousta ylimmille tasoille Kannawayssa, ja lisäksi useita mahdollisia Brand Ambassadeja. Siellä on myös 20 tai 30 sellaista ihmistä, jotka eivät juuri nyt ole kiinnostuneita liiketoimintamahdollisuudesta, mutta jotka haluavat alkaa käyttää tuotteita asiakkaana.

Aloita oheisella muistinvirkistyslistalla, käy sitten läpi puhelimesi yhteystiedot ja sosiaalisen median kontaktisi. Pidä huolta, että katsot videon "Kandidaattilistan kasvattaminen" ("Growing your Candidate List"), niin saat paremman käsityksen siitä, miten voit kasvattaa luetteloasi.

VOIT MENESTYÄ, KUN NOUDATAT KANNAWAYN ALOITUSOPPAAN OHJEITA.

7.ASKEL

Opettele, miten esität ammattimaisen kutsun

Katso video “Miten esität kutsun” (“How to Invite”) ja kuuntele seuraavan kuukauden ajan joka päivä “Mukaan kutsumisen mestariksi” (“Mastering the Art of the Invitation”)

Videon ohjaava polku:

- [Liiketoiminta=>Videogalleria=>Koulutus](#)

Harjoittele, kunnes koet, että on luontevaa esittää verkostossasi oleville henkilöille kutsu liittyä mukaan Kannawayhin. Pidä huolta, että jokainen kandidaatti saa käsityksen liiketoiminnan mahdollisuuksista eikä pelkästään sinun omista henkilökohtaisista tuloksistasi. Anna työkalujen tehdä työ puolestasi!

8.ASKEL

Opi, miten esittelet tehokkaasti

Laita kalenteriin päivät ensimmäisille tapaamisillesi. Katso videot “HBR Basics” ja “HBR Format” valmistautuessasi ensimmäisiin esittelyihisi.

Videon johtava polku:

- [Liiketoiminta=>Videogalleria=>Koulutus](#)

1. tapaaminen _____ 2. tapaaminen _____

9.ASKEL

Osallistu omaan uuden jäsenen ohjaukseen

Ymmärrä jokaisen liiketoimintatyökalun tarkoitus ja arvo ja anna niiden tehdä työ puolestasi.

Kirjautu sisään Kannawayn viikoittaisiin webinaareihin saadaksesi lisäkoulutusta tämän työkalupakin käyttämisessä, ja työskentele yhdessä sponsorisi kanssa oppiaksesi, miten parhaiten voit pistää käytäntöön tämän aloitusoppaan periaatteet.

Opi, miten teet tehokkaasti uusien jäsenten ohjausta tämän työkirjan todistettavasti toimivien ja ennakoitavissa olevien toimintaperiaatteiden mukaisesti.

10.ASKEL

Laita nämä askelet käytäntöön

On aika siirtyä pois “harkintavaihteelta”.

TEKEMISEN taito tulee TEKEMISESTÄ.

Ala toimia täysillä ensimmäisten 30 päivän aikana!



Onnittelumme!

Olet virallisesti päässyt menestyksen askelmien ylimmälle portaalle. Katso taaksepäin ja huomaat, miten korkealle olet kiivennyt!

Kannawayn menestyssystemi on suunniteltu siten, että voit lainata kokeneempien ihmisten taitoja sillä välin kun hiot omiasi. Joka kerran kun teet jonkin näistä tämän työkirjan tehtävistä, joko suorittaen sen itse tai ohjaten uutta jäsentä tekemään niin, kehität omia “Brand Ambassador -lihaksiasi.” Tarvitset näitä lihaksia, kun jatkat seuraaviin askeliin.

Seuraaviin askeliin?

Työkirja



UPEIN ASIA LIIKETOIMINNASSASI OVAT MUKANA OLEVAT IHMISET

Muistinvirkistyslista kandidaateista

Ammattituttavat:

Ajattele kaikkia niitä ammattilaisia, joiden kanssa olet tekemisissä säännöllisesti: lääkäreitä, juristeja, hammaslääkäreitä, pappeja, opettajia jne.

Organisaatioita, joihin kuulut:

Missä uskonnollisissa tapahtumissa käyt, mihin kerhoihin, yhdistyksiin ja järjestöihin kuulut?

Koulu- ja kurssikaverit:

Entä ne ihmiset, joiden kanssa kävit koulua? Älä unohda jatkokoulutusta, ammattiopintoja tai kursseja, joihin olet osallistunut.

Harrastukset:

Pelaatko golfia tai tennistä, käytkö uimassa tai kuntosalilla? Oletko kuorossa tai harrastuspiirissä? Ajattele niitä ihmisiä, joiden kanssa on kiva harrastaa.

Käyntikortit:

Käy läpi se käyntikorttien kokoelma, jonka olet säästänyt kirjoituspöytäsi laatikkoon.

Kandidaattiluettelo

1

2

3

4

5

6

7

8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

21

22

23

24

25

26

27

28

29

30

31

32

33

34

35

36

37

38

39

40

Kandidaattiluettelo (jatkuu)

41

42

43

44

45

46

47

48

49

50

51

52

53

54

55

56

57

58

59

60

61

62

63

64

65

66

67

68

69

70

71

72

73

74

75

76

77

78

79

80

Kandidaattiluettelo (jatkuu)

81

82

83

84

85

86

87

88

89

90

91

92

93

94

95

96

97

98

99

100

101

102

103

104

105

106

107

108

109

110

111

112

113

114

115

116

117

118

119

120

KOTIESITTELYKUTSUJEN MUISTILISTA

Ensimmäinen kotiesittely

Ketkä on kutsuttu?

1

2

3

4

5

6

7

8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

Tarkistuslista

Täyteen varattu 100%

Kutsutapa

Varmistus

Aloitusaika

Kodin valmius

- Tarjoa virvokkeita
- Taustamusiikki
- Poista häiriötekijät (lapset, lemmikkieläimet, puhelimet)
- Tarkista, että esittelylaitteet toimivat
- Valmistelee tuotenäytteet

Tilaisuuden aloitus

**Aikatauluta tauot ja aikaa kokeilla tuotteita*

Tukityökalut käden ulottuvilla

Valmistelee tilaisuuden päätös

Varaa aika seuraavalle kotiesittelylle



KANNAWAY™