

An aerial photograph of a combine harvester working in a large field of golden-brown grain. The harvester is positioned in the upper right quadrant, moving towards the bottom left. The field is divided into sections by dark lines, likely furrows or roads. In the bottom left corner, there is a patch of green, unharvested crops. The overall scene is captured from a high angle, looking down on the machinery and the vast expanse of the field.

 KANNAWAY™

SLIK KOMMER DU I GANG

DE FØRSTE 48 TIMENE



VELKOMMEN TIL KANNAWAY

- Suksess i Kannaway skjer ikke ved en tilfeldighet.
- Det handler ikke om gjetting eller hell.
- Det innebærer et dokumentert og forutsigbart aktivitetsmønster.
- Du besitter en naturlig evne til å lykkes; ved å gjøre denne evnen om til ferdigheter, kan du følge de riktige fremgangsmåtene og effektivt bygge opp virksomheten din.

I dette arbeidsheftet vil du få engasjere deg i en rekke aktiviteter som er utviklet for at du skal lære av andre mens du utvikler dine egne ferdigheter.

Følger du disse stegene kan virksomheten din raskt gi avkastning – mye raskere enn i en vanlig, tradisjonell forretningsmodell, hvor det som regel tar mange år å skape fortjeneste.

De utvalgte få som velger å følge disse stegene helt til topps kan potensielt oppnå personlige og økonomiske gevinster av en annen verden.

Trappen til suksess



DU HAR SETT VIDEOEN “YOUR FIRST LOOK”, OG NÅ ER DET PÅ TIDE Å TA NESTE STEG MOT SUKSESS I KANNAWAY!

STEG 1

Bli Brand Ambassador i Kannaway og definer ditt HVORFOR.

Gå til kannaway.com/eu/ og klikk på “Become a Brand Ambassador”. Husk at du må ha ID-nummeret til sponsoren din.

Du må også gå gjennom Gavekortprogrammet sammen med sponsoren din slik at du vet hvordan det fungerer.

Se videoen “Getting Started Right” når du leser gjennom dette arbeidsheftet.

STEG 2

Legg inn din første Kannaway-bestilling*

Tenk nøye gjennom målsetninger og forretningsstrategi før du legger inn den første bestillingen din. Suksessstrategien vår er å opplyse verden om det endogene cannabinoidsystemet, og tilby produkter som støtter opp under den beste funksjonen vi har. Bestiller du en Executive-pakke, Essentials Starterpakke eller en Starter-pakke vil du få nok produkter til å oppleve de enestående resultatene selv – og samtidig dele med andre slik at du kan begynne å bygge opp virksomheten din ved hjelp av oppgavene du skal utføre i dette arbeidsheftet.

***Du trenger ikke kjøpe produkter for å bli Brand Ambassador i Kannaway.**

STEG 3

Opprett et SmartShip-abonnement, som vil gi deg et solid autoship-grunnlag for virksomheten din.

SmartShip hjelper deg å kutte ned på tiden du bruker til administrative gjøremål ved jevnlig å tilføre virksomheten nødvendige produkter, slik at alt flyter smidig og uten avbrudd. Abonner på Kannaways SmartShare månedspakke, som gir best valuta for pengene. På denne måten hjelper du også nedlinjen din ved å vise dem hvordan de gjør et potensielt økonomisk gjennombrudd til en realitet.

STEG 4

Gå gjennom alle ressursene du har til rådighet i kontortjeneren din.

Dette arbeidsheftet og annet opplæringsmateriell er verktøyer som vil hjelpe deg både å komme i gang og bygge opp virksomheten din. Hvis du lærer deg hvordan du bruker dem, og så lærer andre å gjøre det samme, vil du kunne bygge opp en mye sterkere virksomhet. Ved å gå grundig gjennom alt vil du få god innsikt i alle ressursene du og teamet ditt kan benytte dere av

STEG 5

Skap tiltro.

Kannaways ledelse har oppnådd en fantastisk suksess. Du kan ta del i denne suksessen ved hjelp av fire hovedoppfatninger.

- Direktesalg har mange fordeler sammenlignet med konvensjonelle virksomheter.

- Kannaway er et enestående selskap med et førsteklasses produkt.

- Kannaway har erfarne og effektive ledere.

- Du kan lykkes når du bruker Kannaways oppstartssystem.

Hva er ditt "hvorfor"? Hvorfor er du her, og hvorfor har du valgt å starte en Kannaway-virksomhet?

Du kan skape tiltro til hver av disse når du har nøkkelinformasjonen.

Du finner den her:

- Direktesalg. Se videoen "The Evolution of Network Marketing"

- Selskapet Kannaway, produktet Kannaway Les selskapets dokumenter om produktene og all produktopplæring på kannaway.com/eu/.

Klikk på fanen "Learn More", og les informasjonen.

Klikk på fanen "Shop Now", hvis du vil vite enda mer om produktene våre etter at du har lagt inn den første bestillingen din og opprettet SmartShip-abonnementet ditt.

Pass på å logge deg på de ukentlige webcastene våre, hvor du alltid får informasjon og opplæring.

Se videoserien "25 Years" ved å klikke på fanen "Training" i kontortjeneren din.

- Innledning

- Hvor er du i klokkeansiktet?

- Hvorfor nettverksmarkedsføring?

- Slik skaper du deg høyere inntekt

- Hvorfor du?

STEG 6

Lag den første kandidatlisten din.

Dette er et utrolig viktig steg. Ikke hopp over dette, og ikke gjør det halvveis. Skriv ned navnet på hver eneste person du kjenner, uten å tenke over om de kan være interessert. Det betyr at du ikke lar være å skrive et navn fordi "hun er ikke en selgertype", "han tjener for godt", "han vil aldri være interessert i dette" eller "jeg tør ikke snakke til henne". Skriv enkelt og greit ned navnet på hver eneste person du kjenner. Listen din kan inneholde en eller to personer som har potensiale til å nå den høyeste rangen, og en rekke potensielle Brand Ambassadors. Den vil sannsynligvis også inneholde 20 eller 30 personer som ikke er på utkikk etter en forretningsmulighet nå, men som kan tenke seg å kjøpe produktene. Vi vet aldri hvem som er hvem, og det er nesten aldri den du tror det er.

Begynn med hjelpelisten, deretter ser du gjennom kontaktlisten på telefonen din, og så alle du kjenner på sosiale medier. Ikke gjør den klassiske tabben med å tenke at det kun er fem eller seks personer som kan være interessert, og så slutte der. Da blir du garantert skuffet. Pass på at du skriver ned minst 100 navn.

Du finner en hjelpeliste og plass til å skrive ned navn fra og med side 12. Bla deg frem dit nå, og kom i gang. Se videoen "Growing your Candidate List"

DU KAN LYKKES NÅR DU BRUKER KANNAWAYS OPPSTARTSSYSTEM.

STEG 7

Lær å invitere.

Se videoen "How to Invite", og lytt deretter til "Mastering the Art of the Invitation" hver dag den neste måneden.

Øv deg! La kandidatene se muligheten – ikke bare dine egne resultater. La verktøyene jobbe for deg!

STEG 8

Lær deg hvordan du effektivt presenterer virksomheten med fokus på hjemmepresentasjoner.

Denne fremgangsmåten kombinerer det beste resultatet i et forretningsmiljø med lite press, en avslappet og rolig atmosfære og personlige anbefalinger.

Sett av datoer for de to første møtene. Se videoene "HBR Basics" og "HBR Format", som vil forberede deg på den første presentasjonen din.

Møte nr. 1 _____ Møte nr. 2 _____

Du finner en nyttig huskeliste på side 17.

STEG 9

Lær deg prosessen, og delta i din egen Orientering for nye medlemmer

Skaff deg innsikt i hensikten med og verdien av hvert verktøy i Business Building-pakken. Bli proff på å la verktøyene gjøre jobben for deg. Logg på Kannaways ukentlige webcaster, hvor du får opplæring i hvordan du bruker dette verktøy-

systemet, og samarbeid med sponsoren din slik at du lærer hvordan du implementerer oppstartssystemet på best mulig måte. Lær deg hvordan du effektivt gjennomfører orienteringer for nye medlemmer, med utgangspunkt i det dokumenterte og forutsigbare aktivitetsmønsteret som er beskrevet i dette arbeidsheftet

STEG 10

Sett stegene ut i livet!

Det er på tide å tre ut av tenkeboksen.

Handleferdigheter kommer ved faktisk å handle.

Gå aktivt ut i de første 30 dagene!

Planlegg din første en-til-en-presentasjon eller hjemmepresentasjon.



GRATULERER!

Disse 10 stegene har tatt deg gjennom oppstartsprosessen. Du har nådd første avsats i trappen mot suksess. Ta et lite tilbakeblikk, og se hvor langt du allerede har kommet.

Kannaways suksessystem er utviklet for at du skal lære av andre mens du finpusser dine egne ferdigheter. Det har du nå begynt å gjøre ved hjelp av verktøyene og å delta i prosessen som skisseres i dette arbeidsheftet.

Hver gang du engasjerer deg i en av aktivitetene som skisseres i dette arbeidsheftet, enten på egne vegne eller når du veileder et nytt teammedlem, utvikler du “Brand Ambassador-musklene” dine. Du vil trenge disse musklene i stegene som kommer.

Hva er neste steg?

ARBEIDSARK



DET BESTE MED VIRKSOMHET EN DIN ER MENNESKENE

Candidate Memory Jogger

Profesjonelle bekjenskaper:

Tenk på de profesjonelle menneskene du samhandler med regelmessig, for eksempel leger, advokater, tannleger, geistlige, lærere, etc.

Organisasjoner du tilhører:

Hva med de religiøse begivenhetene du deltar på, klubbene du tilhører og foreningene du er tilknyttet?

Klassekamerater på skolen:

Hva med menneskene du gikk på skole med? Ikke glem noen etterutdanning, handelsskoler eller profesjonelle skoler du måtte ha gått på.

Rekreasjon:

Leker du golf eller tennis, svømmer eller spiller du softball? Er du i en fantasy-liga? Tenk på menneskene du liker med disse aktivitetene.

Visittkort:

Gå gjennom den samlingen av visittkort du har samlet på skrivebordet eller søppelskuffen din.

Kandidatliste:

1

2

3

4

5

6

7

8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

21

22

23

24

25

26

27

28

29

30

31

32

33

34

35

36

37

38

39

40

Kandidatliste (forts.)

41

42

43

44

45

46

47

48

49

50

51

52

53

54

55

56

57

58

59

60

61

62

63

64

65

66

67

68

69

70

71

72

73

74

75

76

77

78

79

80

Kandidatliste (forts.)

81

82

83

84

85

86

87

88

89

90

91

92

93

94

95

96

97

98

99

100

101

102

103

104

105

106

107

108

109

110

111

112

113

114

115

116

117

118

119

120

HJEMMEPRESENTASJON

HEMMEPRESENTASJON

HVEM HAR DU INVITERT?

1	11
2	12
3	13
4	14
5	15
6	16
7	17
8	18
9	19
10	20

Huskeliste

- | | |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> Inviter dobbelt så mange som det er plass til | <input type="checkbox"/> Arrangementstart
<i>*Legg in tid å prøve produkterna</i> |
| <input type="checkbox"/> Invitasjonsmåte | <input type="checkbox"/> Verktøyene tilgjengelig |
| <input type="checkbox"/> Bekreftelse | <input type="checkbox"/> Forbered avslutningen av arrangementet |
| <input type="checkbox"/> Starttidspunkt | <input type="checkbox"/> Planlegg neste hjemmepresentasjon |
| <input type="checkbox"/> Huset klargjort <ul style="list-style-type: none">•Tilby forfriskninger•Spill bakgrunnsmusikk•Unngå forstyrrelser (barn, kjæledyr, telefon)•Sjekk at presentasjonsverktøyet virker•• Forbered produktprøver | |



KANNAWAY™